

Trainer- Beraterprofil

Dipl.- Kfm.

Axel Schmidt

Jahrgang 1966

Trainer / Berater / Coach



„Wer aufhört besser zu werden hat aufgehört gut zu sein.“

Ausbildung und Studium

- ✓ Bankkaufmann und Versicherungsfachwirt
- ✓ Studium „Betriebswirtschaften“ an der Techn. Universität in Berlin mit den Schwerpunkten „Führung“ und „Organisationspsychologie“
- ✓ Ausgebildeter Trainer (2 jährige Trainerausbildung im HR-Team)
- ✓ Ausgebildeter Coach
- ✓ Autorisierter PSI-Trainer

Berufserfahrung

- Ausbildungsleiter im Finanzwesen
- HR Manager (Schwerpunkt: Gewinnung und Entwicklung von Führungskräftenachwuchs) im Finanzwesen
- Vertriebsspezialist Firmen- und Großkunden in der privaten Assekuranz
- Regionaler Vertriebsleiter in der privaten Assekuranz
- Leiter für Marketing, Produktentwicklung und Kundenbindung in der Gesundheitsbranche
- Inhaber und Betreiber eines eigenen In-und Outbound-Call-Centers für komplexe Beratungs- und Vertriebsprojekte

Beratungs- Coaching- Trainingsfelder

- Strategische Neuausrichtung von Marketing- und Vertriebsprozessen
Großunternehmen
- Optimierung von Vorgehensweisen und Prozessen zur Neukundengewinnung
- Optimierung von Prozessen und Vorgehensweisen in der Kundenberatung und Kundenbindung
- Training und Coaching von Vertriebsmitarbeitern, Key-Account-Managern, Kundenberatern mit dem Zielen Persönlichkeitsentwicklung und Performance-Steigerung
- Beratung und Entwicklung von Vertriebsführungskräften
- Begleitung von Auswahlprozessen sowie Maßnahmen zur Mitarbeitergewinnung

Projektbeispiele

- Budgetverantwortung bis 70 M€ im strategischen Marketing
- Mehrjährige Führungsverantwortung für 150 Mitarbeiter im Vertrieb
- Entwicklung und Etablierung eines neuen Vertriebskonzeptes bei einer der größten Krankenversicherungen Deutschlands (14 Vertriebsregionen, 600 Vertriebsmitarbeiter) über einen Zeitraum von 3 Jahren
- Vertriebsleiter auf Interimbasis (Zeitraum 2 Jahre) für einen der größten Dienstleister im Mobilitäts- und Verkehrswesen
- Dauerhaftes Mitglied der Arbeitsgruppe „Weiterentwicklung Firmengeschäft“ für einen der größten Mobilitätsdienstleister Europas
- Speaker und Moderator auf Großveranstaltungen von bis zu 600 Teilnehmern

Ihr Nutzen / Vorteile

Sie arbeiten mit einem Trainer / Berater / Coach

- ✓ mit mehrjähriger Berufserfahrung im HR-Management
- ✓ mit mehrjähriger Berufserfahrung als Vertriebsführungskraft
- ✓ mit mehrjähriger Berufserfahrung als Leiter für strategisches Marketing
- ✓ mit über 15 Jahren Erfahrung als Trainer / Berater / Coach im Bereich Vertrieb und Führung
- ✓ Fokussierung auf die Themen Kundenkommunikation, Marketing und Vertrieb, Key Account Management, Verhandlungstechniken, vorwiegend in Dienstleistungsunternehmen
- ✓ Expertise als Speaker auf Großveranstaltungen sowie als Interimsmanager auf Geschäftsführungsebene und als Vertriebsleiter

Beraterprofil - Kontaktdaten

Dipl.- Kfm.

Axel Schmidt

Seeblick 14

D - 82266 Inning / Ammersee

+49 170 24 50 463



„Ich mag die Herausforderung, neue Dinge zu tun, Probleme zu lösen und mit Menschen zusammenzuarbeiten, um den besten Weg zu finden eine Idee auszudrücken.“

Harrison Ford